List Prezesa Zarządu

Szanowni Akcjonariusze,

w imieniu Zarządu LSI Software S.A. mam zaszczyt przekazać Państwu sprawozdanie z kolejnego roku działalności, w którym Spółka osiągnęła założone cele rozwojowe. Pomimo wyjątkowych niedogodności geopolitycznych związanych trwającym konfliktem zbrojnym w Ukrainie, był to udany okres pod względem osiągniętych wyników finansowych. Spółka zrealizowała blisko 24% wzrost przychodów, który osiągnął rekordowy w jej historii poziom wynoszący ponad 66 mln PLN. Na uwagę zasługuje także 58% dynamika wzrostu zysku netto, który zamknął się na poziomie 5 mln PLN.

Rok 2024 był okresem kontynuacji i zmian, który wzmocnił kierunki naszej działalności i pozycję Spółki na rynku rozwiązań informatycznych dla sektora HoReCa i Retail. Chciałbym podzielić się z Państwem najważniejszymi wydarzeniami minionych dwunastu miesięcy oraz podkreślić nasze osiągnięcia.

1. Konsolidacja produktów SaaS pod marką LSI Cloud

W mijającym roku wdrożyliśmy strategię unifikacji naszych rozwiązań chmurowych dla gastronomii i hotelarstwa pod wspólną marką LSI Cloud. Dzięki temu nasi klienci otrzymali dostęp do nowoczesnego, zintegrowanego ekosystemu produktów SaaS, który zapewnia większą elastyczność, skalowalność oraz uproszczone zarządzanie usługami. Ujednolicenie oferty pozwoli nam także zwiększyć efektywność działań sprzedażowych oraz wzmocni w dłuższym okresie naszą rozpoznawalność na rynku.

2. Wprowadzenie marki Positive Machines i rozwój dystrybucji robotów

W odpowiedzi na rosnące zapotrzebowanie rynku na rozwiązania automatyzujące procesy w obsługiwanych segmentach rynku, powołaliśmy do życia nową markę Positive Machines. Marka ta ma symbolizować nasze zaangażowanie w dystrybucję i wdrażanie rozwiązań automatyzujących procesy, które szybko zdobywają uznanie zarówno wśród naszych partnerów, jak i klientów końcowych. Wprowadzenie Positive Machines stanowi dla naszej Spółki krok w stronę budowy kompleksowej oferty nowoczesnych rozwiązań technologicznych, odpowiadających na globalne trendy automatyzacji i wyróżnienia tej części działalności Spółki.

3. Rozszerzenie portfolio produktów dla sieci Partnerów i jej rozbudowa

Z sukcesem rozbudowujemy naszą sieć Partnerów Handlowych oraz wzbogacamy portfolio oferowanych produktów w tym kanale. Nowe rozwiązania, dostosowane do potrzeb różnych segmentów rynku, spotykają się z dużym zainteresowaniem i umożliwiają naszym Partnerom poszerzenie swojej oferty wobec klientów końcowych. Rozwój sieci Partnerów jest dla nas jednym z kluczowych filarów skalowania działalności sprzedażowej, a działania w tym zakresie przekładają się na istotny wzrost przychodów w kanale partnerskim.

Podsumowanie i perspektywy na 2025 rok

Dzięki wprowadzonym zmianom znacząco wzmocniliśmy fundamenty naszego dalszego rozwoju. Patrząc w przyszłość, koncentrujemy się na dalszym rozwoju produktów LSI Cloud, rozbudowie segmentu automatyzacji pod marką Positive Machines oraz umacnianiu relacji z Partnerami. Naszym celem jest nie tylko wzrost wartości Spółki, ale także dostarczanie Państwu – naszym Akcjonariuszom – trwałych i przewidywalnych korzyści.

W imieniu Zarządu LSI Software S.A. pragnę serdecznie podziękować Państwu za zaufanie i wsparcie. Liczę, że wspólnie będziemy kontynuować tę dynamiczną drogę rozwoju w roku 2025.

Z wyrazami szacunku,

Grzegorz Siewiera

Prezes Zarządu LSI Software S.A. Łódź, dnia 30 kwietnia 2025 roku

Signed by / Podpisano przez:
Grzegorz Siewiera
Date / Data:
2025-04-30 09:37